



www.musa-motors.ru

Бренд Musa Motors появился на российском рынке в 1992 г. Через 15 лет, в 2007 г., Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors – официальный дилер ведущих мировых автомобильных брендов, работает более чем с 50 региональными компаниями. Только в Москве Musa Motors – это 16 автосалонов, 8 сервис-центров, 2 кузовных цеха, 10 магазинов запасных частей, на складах которых представлено более 45 тыс. наименований. В компании работают более 1,5 тыс. сотрудников. Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors в России занимает лидирующие позиции по продажам автомобилей и во многом определяет концепцию развития автомобильного рынка страны.



Ценности бренда

Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors начала деятельность на территории России в конце XX века, в то время, когда в стране только зарождалось «западное» капиталистическое общество. Для успешного развития компании необходимо было ориентироваться на материальные и духовные ценности «завтрашнего» дня. В Musa Motors с момента основания, помимо универсального списка «привычных ценностей», таких как ориентация на клиента, уважение к личности, активная жизненная позиция, работа в команде, существует доминирующая ценность – свобода выбора. Эта установка направлена как на внешнюю деятельность Musa Motors, так и на корпоративную культуру компании.

На сегодняшний момент в состав Международной Автомобильной Ассоциации входят одноименная компания Musa Motors – официальный дилер автомобилей Volvo, Land Rover, Jaguar, Chrysler, Jeep, Dodge, Renault, компа-

ния «БорисХоф» – официальный дилер автомобилей BMW и MINI, компания «Плаза» – официальный дилер Mercedes-Benz, компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow – единственный официальный дилер марки Rolls-Royce в России и «ТС Motors» – эксклюзивный импортер Chrysler, Jeep, Dodge на территории Латвии. Ассоциация Musa Motors – крупнейший дилер автомобильного рынка.

Инновации и продвижение

Родина компании Musa Motors – Латвия. В 1992 г. Борис Тетерев переезжает в Москву, чтобы организовать филиал. Спустя некоторое время на территории Всероссийского Выставочного Центра открывается павильон Volvo, который становится одним из первых значительных объектов Musa Motors. В конце 1994 г. распахивает двери современный дилерский центр во Владыкино.

В 1995 г. Борис Тетерев, в то время руководитель московского филиала, выкупает расширяющийся бизнес у рижской ком-

пании. Это событие послужит мощным импульсом для налаживания деловых связей с партнерами и заложит базу для дальнейшего процветания всей фирмы.

С этого момента Musa Motors все настойчивее укрепляет свои позиции на рынке, увеличивает число сотрудников. В 1995 г. в салонах компании появляются автомобили всемирно известной марки Renault, в 1996 – Land Rover, а в 1997 – Jaguar.

В 1998 г. Musa Motors становится лидером продаж автомобилей в Москве, реализует более 200 автомобилей в месяц.

В 2002 г. Musa Motors становится официальным дилером компании DaimlerChrysler. И уже в первый год работы ей удается завоевать 20% российского рынка Chrysler & Jeep и занять лидирующие позиции среди официальных дилеров Москвы.

В 2003 г. на Ярославском шоссе в Москве открывается салон и сервис BMW «БорисХоф». За первый год эта компания входит в тройку лидеров среди дилеров BMW в России, продав почти 1 тыс. автомобилей. В том же 2003 г. компания «БорисХоф» в результате сложнейшего тендера выигрывает эксклюзивное право представлять в России автомобиль всех времен и народов – Rolls-Royce. Так в 2004 г. в здании Государственного исторического музея по адресу Красная Площадь, д. 1 открывается экспозиция автомобилей Rolls-Royce.



В ближайшее время в планы Musa Motors входит строительство современного высокотехнологичного автомобильного комплекса MUSA MOTORS CITY, который удивит не только своим масштабом, функциональностью, но и территориальным расположением – рядом с историческим центром столицы и ММДЦ «Москва-Сити». Общая площадь проекта составит 50 тыс. м², а общая сумма инвестиций планируется на уровне \$90 млн.

Особое внимание Musa Motors уделяет развитию партнерской сети: реализована концепция сотрудничества, ставшая образцом для региональной политики

принимают автомобили на комиссию, все автомобили с пробегом проходят предпродажную подготовку. Профессиональное оборудование и высококвалифицированный персонал Musa Motors обеспечивают одно из лучших в стране сервисное и гарантийное обслуживание автомобилей.

Экономика и финансы

Салоны и сервис-центры Musa Motors ежегодно обслуживают десятки тысяч клиентов. Компания продает более 10 тыс. автомобилей в год, удерживая в России лидирующие позиции по продажам всех представленных брендов.

Ассоциация Musa Motors признана лидером продаж по маркам Chrysler, Jeep, Dodge, заняла первое место по продажам автомобилей Renault. Компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow стала лучшим дилером по продажам легендарной английской марки Rolls-Royce в континентальной Европе. Вместе с тем компания Musa Motors входит в число лучших работодателей г. Москвы и лучших работодателей в автобизнесе. Такие оценки позволяют утверждать, что на сегодняшний день услуги компании Musa Motors востребованы автолюбителями, предпочитающими автомобили класса «премиум».



То, чего вы не знали о бренде

Компания Musa Motors названа в честь небольшой латвийской реки Musa – одного из притоков реки Лиелупе.

Первый офис Musa Motors в Москве состоял всего из двух комнат, располагавшихся в отеле «Измайлово».

Компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow, входящая в состав Musa Motors – эксклюзивный дилер легендарной английской марки Rolls-Royce в России.

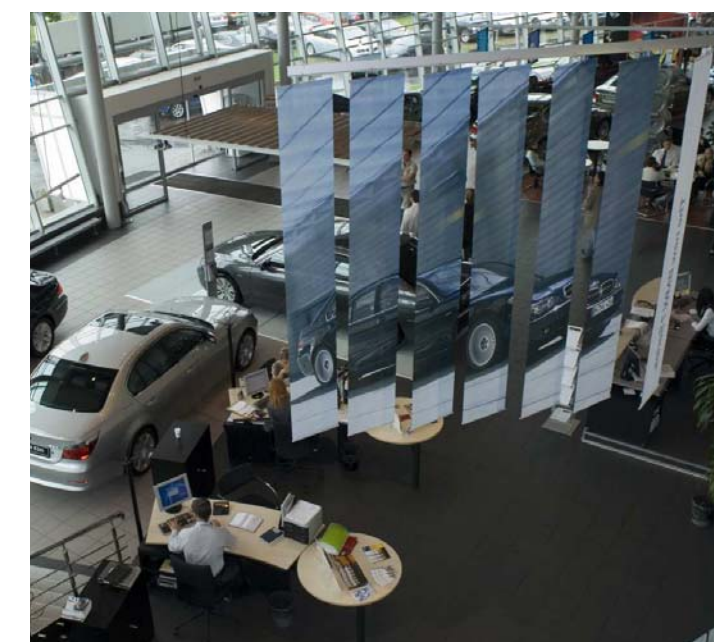
В компании Musa Motors – 11 брендов, 18 салонов в Москве, 50 региональных партнеров, 1500 сотрудников.

таких компаний, как Volvo и Land Rover. Создана программа обучения, сертификации и оценки персонала региональных партнеров.

Клиентам Musa Motors предлагает эксклюзивные программы приобретения и обслуживания автомобилей. При покупке в кредит доступны услуги всех ведущих банков, разнообразные программы страхования. Помимо этого наряду с имеющимися в продаже автомобилями клиенты могут заказать автомобиль с индивидуальной комплектацией, оснащенный любым дополнительным оборудованием. Внедрена система Trade-in – в течение дня клиент компании может обменять свой автомобиль, в том числе и кредитный, на новый, доплатив или, наоборот, получив разницу в стоимости. В салонах Musa Motors

Достижения и перспективы

По итогам 2006 г. Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors завоевала самые громкие награды автомобильного рынка, вновь возглавив рейтинг лучших из лучших. Реализовав самое большое количество автомобилей английской марки Jaguar в Европе, компания была удостоена трех наивысших международных наград – «Лучший дилер Jaguar в Европе», «Лучший дилер Jaguar в России», «Лучший выразитель бренда Jaguar». В том же году Международная Автомобильная



Доверие клиентов дает компании Musa Motors мощный стимул к динамичному постоянному развитию.

1989	1992	1995	1996	1997	2002	2003	2004	2005
Компания Musa Motors начинает свою деятельность в Латвии	Компания Musa Motors становится официальным дилером Volvo	Компания Musa Motors становится официальным дилером Renault	Компания Musa Motors становится официальным дилером Land Rover	Компания Musa Motors становится официальным дилером Jaguar	Компания Musa Motors становится официальным дилером Chrysler & Jeep	Открывается компания «БорисХоф» – официальный дилер BMW и компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow – эксклюзивный дилер Rolls-Royce в России	Компания «БорисХоф» становится официальным дилером MINI	Musa Motors становится официальным дилером Dodge