



[www.musa-motors.ru](http://www.musa-motors.ru)

**Бренд Musa Motors появился на российском рынке в 1992 г. Через 15 лет, в 2007 г., Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors – официальный дилер ведущих мировых автомобильных брендов, работает более чем с 50 региональными компаниями. Только в Москве Musa Motors – это 16 автосалонов, 8 сервис-центров, 2 кузовных цеха, 10 магазинов запасных частей, на складах которых представлено более 45 тыс. наименований. В компании работают более 1,5 тыс. сотрудников. Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors в России занимает лидирующие позиции по продажам автомобилей и во многом определяет концепцию развития автомобильного рынка страны.**



### Ценности бренда

Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors начала деятельность на территории России в конце XX века, в то время, когда в стране только зарождалось «западное» капиталистическое общество. Для успешного развития компании необходимо было ориентироваться на материальные и духовные ценности «завтрашнего» дня. В Musa Motors с момента основания, помимо универсального списка «привычных ценностей», таких как ориентация на клиента, уважение к личности, активная жизненная позиция, работа в команде, существует доминирующая ценность – свобода выбора. Эта установка направлена как на внешнюю деятельность Musa Motors, так и на корпоративную культуру компании.

На сегодняшний момент в состав Международной Автомобильной Ассоциации входят одноименная компания Musa Motors – официальный дилер автомобилей Volvo, Land Rover, Jaguar, Chrysler, Jeep, Dodge, Renault, компа-

ния «БорисХоф» – официальный дилер автомобилей BMW и MINI, компания «Плаза» – официальный дилер Mercedes-Benz, компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow – единственный официальный дилер марки Rolls-Royce в России и «ТС Motors» – эксклюзивный импортер Chrysler, Jeep, Dodge на территории Латвии. Ассоциация Musa Motors – крупнейший дилер автомобильного рынка.

### Инновации и продвижение

Родина компании Musa Motors – Латвия. В 1992 г. Борис Тетерев переезжает в Москву, чтобы организовать филиал. Спустя некоторое время на территории Всероссийского Выставочного Центра открывается павильон Volvo, который становится одним из первых значительных объектов Musa Motors. В конце 1994 г. распахивает двери современный дилерский центр во Владыкино.

В 1995 г. Борис Тетерев, в то время руководитель московского филиала, выкупает расширяющийся бизнес у рижской ком-

пании. Это событие послужит мощным импульсом для налаживания деловых связей с партнерами и заложит базу для дальнейшего процветания всей фирмы.

С этого момента Musa Motors все настойчивее укрепляет свои позиции на рынке, увеличивает число сотрудников. В 1995 г. в салонах компании появляются автомобили всемирно известной марки Renault, в 1996 – Land Rover, а в 1997 – Jaguar.

В 1998 г. Musa Motors становится лидером продаж автомобилей в Москве, реализует более 200 автомобилей в месяц.

В 2002 г. Musa Motors становится официальным дилером компании DaimlerChrysler. И уже в первый год работы ей удается завоевать 20% российского рынка Chrysler & Jeep и занять лидирующие позиции среди официальных дилеров Москвы.

В 2003 г. на Ярославском шоссе в Москве открывается салон и сервис BMW «БорисХоф». За первый год эта компания входит в тройку лидеров среди дилеров BMW в России, продав почти 1 тыс. автомобилей. В том же 2003 г. компания «БорисХоф» в результате сложнейшего тендера выигрывает эксклюзивное право представлять в России автомобиль всех времен и народов – Rolls-Royce. Так в 2004 г. в здании Государственного исторического музея по адресу Красная Площадь, д. 1 открывается экспозиция автомобилей Rolls-Royce.



В ближайшее время в планы Musa Motors входит строительство современного высокотехнологичного автомобильного комплекса MUSA MOTORS CITY, который удивит не только своим масштабом, функциональностью, но и территориальным расположением – рядом с историческим центром столицы и ММДЦ «Москва-Сити». Общая площадь проекта составит 50 тыс. м<sup>2</sup>, а общая сумма инвестиций планируется на уровне \$90 млн.

Особое внимание Musa Motors уделяет развитию партнерской сети: реализована концепция сотрудничества, ставшая образцом для региональной политики

принимают автомобили на комиссию, все автомобили с пробегом проходят предпродажную подготовку. Профессиональное оборудование и высококвалифицированный персонал Musa Motors обеспечивают одно из лучших в стране сервисное и гарантийное обслуживание автомобилей.

### Экономика и финансы

Салоны и сервис-центры Musa Motors ежегодно обслуживают десятки тысяч клиентов. Компания продает более 10 тыс. автомобилей в год, удерживая в России лидирующие позиции по продажам всех представленных брендов.

Ассоциация Musa Motors признана лидером продаж по маркам Chrysler, Jeep, Dodge, заняла первое место по продажам автомобилей Renault. Компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow стала лучшим дилером по продажам легендарной английской марки Rolls-Royce в континентальной Европе. Вместе с тем компания Musa Motors входит в число лучших работодателей г. Москвы и лучших работодателей в автобизнесе. Такие оценки позволяют утверждать, что на сегодняшний день услуги компании Musa Motors востребованы автолюбителями, предпочитающими автомобили класса «премиум».



То, чего вы не знали о бренде

Компания Musa Motors названа в честь небольшой латвийской реки Musa – одного из притоков реки Лиелупе.

Первый офис Musa Motors в Москве состоял всего из двух комнат, располагавшихся в отеле «Измайлово».

Компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow, входящая в состав Musa Motors – эксклюзивный дилер легендарной английской марки Rolls-Royce в России.

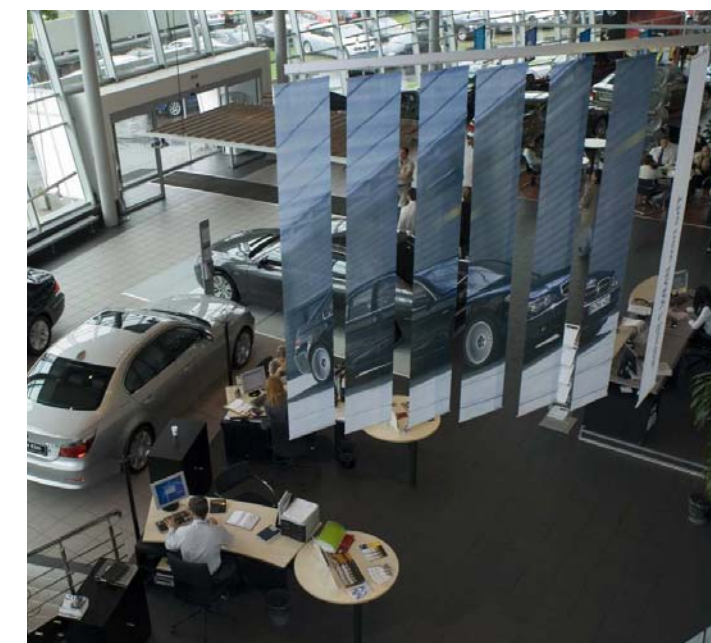
В компании Musa Motors – 11 брендов, 18 салонов в Москве, 50 региональных партнеров, 1500 сотрудников.

таких компаний, как Volvo и Land Rover. Создана программа обучения, сертификации и оценки персонала региональных партнеров.

Клиентам Musa Motors предлагает эксклюзивные программы приобретения и обслуживания автомобилей. При покупке в кредит доступны услуги всех ведущих банков, разнообразные программы страхования. Помимо этого наряду с имеющимися в продаже автомобилями клиенты могут заказать автомобиль с индивидуальной комплектацией, оснащенный любым дополнительным оборудованием. Внедрена система Trade-in – в течение дня клиент компании может обменять свой автомобиль, в том числе и кредитный, на новый, доплатив или, наоборот, получив разницу в стоимости. В салонах Musa Motors

### Достижения и перспективы

По итогам 2006 г. Международная Автомобильная Ассоциация Musa Motors завоевала самые громкие награды автомобильного рынка, вновь возглавив рейтинг лучших из лучших. Реализовав самое большое количество автомобилей английской марки Jaguar в Европе, компания была удостоена трех наивысших международных наград – «Лучший дилер Jaguar в Европе», «Лучший дилер Jaguar в России», «Лучший выразитель бренда Jaguar». В том же году Международная Автомобильная



Доверие клиентов дает компании Musa Motors мощный стимул к динамичному постоянному развитию.

#### 1989

Компания Musa Motors начинает свою деятельность в Латвии

#### 1992

Компания Musa Motors становится официальным дилером Volvo

#### 1995

Компания Musa Motors становится официальным дилером Renault

#### 1996

Компания Musa Motors становится официальным дилером Land Rover

#### 1997

Компания Musa Motors становится официальным дилером Jaguar

#### 2002

Компания Musa Motors становится официальным дилером Chrysler & Jeep

#### 2003

Открывается компания «БорисХоф» – официальный дилер BMW и компания Rolls-Royce Motor Cars Moscow – эксклюзивный дилер Rolls-Royce в России

#### 2004

Компания «БорисХоф» становится официальным дилером MINI

#### 2005

Musa Motors становится официальным дилером Dodge